

OMEEO ACCELERATOR PROGRAM™ VERKOOP

VERSNELD NAAR EEN BETER VERKOOPRENDEMENT!



De wereld van vandaag is transparanter dan ooit. Dat heeft de rol van uw verkopers sterk veranderd. Uw huidige klanten verlangen inlevingsvermogen, betrokkenheid en relevantie. Uw verkoper moet als het ware in de huid van de klant kunnen kruipen om aan te voelen wat hem of haar beweegt. Omeo Accelerator Program™ Verkoop is speciaal ontwikkeld voor succesvol klantgericht ondernemen anno nú. Als resultaat van deze compacte, krachtige en praktijkgerichte training zijn verkopers snel in staat om doelgericht verkoopgesprekken te voeren en optimaal (verborgen) behoeften in kaart te brengen. En zo uw verkoopresultaat te verbeteren.

De module Verkoop van het Omeo Accelerator Program™ verbetert de commerciële effectiviteit van verkopers snel en krachtig door middel van een voortdurende reflectie op:

- Eigen gedrags- en denkstijlen in relatie tot die van de klant.
- Het vaststellen van de kernbehoeften van de klant met behulp van effectieve vraagtechnieken.
- Het ontwikkelen van krachtige overtuigingsvaardigheden.

Tijdens de gerichte oefeningen en intensieve rollenspellen wordt getraind met directe feedback.

Omeo Accelerator Program™ module Verkoop is specifiek ontwikkeld voor hedendaagse verkoopprocessen. De krachtige methodiek bestaat onder andere uit een assessment van de persoonlijke gedragsstijlen, inzichten verkrijgen in de principes van innovatieve verkooptechnieken, intensief oefenen in rollenspelen en directe coaching. Gedurende de training worden de zes fasen van het verkoopproces doorlopen:

- Voorbereiding.
- Contact leggen.
- Verkenning.
- Samenwerken.
- Afronden.
- Relatiebeheer.

De ontwikkelde casuïstiek is helder en praktijkgericht. De opgedane inzichten en vaardigheden kunnen snel succesvol in de praktijk worden toegepast. Het resultaat: **een beter verkooprendement, een duurzame samenwerking met de klant, voortdurende verbetering door zelfleiderschap en meer plezier in het werk!**

Omeo Accelerator Program™ trainingen zijn:

- Krachtig en compact.
- Intensief en inspirerend.
- Praktijk- en resultaatgericht.

Naast de module Verkoop bestaat het Omeo Accelerator Program™ uit de module Leidinggeven en de module Communiceren.



ONTWIKKELING VAN MENS EN ORGANISATIE

T 010 421 88 27 E info@omeogroep.nl www.omeogroep.nl
Amsterdam Arnhem Nijmegen Rotterdam Wageningen